

SAUL DIAZ VALADEZ

US: +1 415 489 1904
MX: +52 55 4345 3085

saul.diaz.v@gmail.com
<https://www.saul.mx>



Lenguajes de Programación

- Dart
- JavaScript
- PHP
- Python
- Swift

Frameworks & SDK

- Express.js
- Flask
- Flutter
- Jupyter
- React
- Slim
- SPFx
- UIKit

Cloud Computing

- Amazon AWS
- Microsoft Azure
- Firebase
- Linode

Perfil

Soy un entusiasta de la tecnología, desarrollador de software autodidacta. Comencé mi carrera hace más de 20 años como desarrollador de sitios web y ahora me he especializado en el desarrollo de aplicaciones móviles.

Experiencia

Software Developer Sr., MovIT, Ciudad de México

feb 2021 – Presente

He colaborado el desarrollo y mantenimiento de una tab application para Microsoft Teams que da solución de comunicación de employee experience hacia los colaboradores de Xpertal. Ha sido desarrollado en SharePoint 365 integrada por web parts desarrolladas en SPFx, React, Azure Function en Python.

Mobile iOS Engineer, Konfío, Ciudad de México

mar 2020 – ene 2021

Colaboré en el desarrollo de la app iOS nativa escalable de Konfío, donde el cliente accede a la información de su préstamo y de su tarjeta de crédito. También colaboré en la implementación de nuevas características en app iOS nativa de Konfío dentro de una arquitectura MVC extendida basada en componentes reactivos usando el framework RxSwift.

Full-stack Developer, Konfío, Ciudad de México

ago 2019 – feb 2020

Colaboré dando mantenimiento y soporte a la aplicación web de Konfío <https://konfio.mx>. Programé en código PHP usando el Zend Framework, nuevas funcionalidades en el funnel de adquisición de clientes. Creé nuevas landing pages para socios comerciales con React. Para cada función nueva que publique en producción, supervise su rendimiento desde AWS CloudWatch. Desarrollé el POC de la aplicación Konfío para iOS y Android usando el SDK Flutter.

Full-stack Developer, Inside-Out Analytics, Ciudad de México

nov 2018 – jul 2019

Desarrollé con Python algunas interfaces que se conectan con Creatio CRM para registrar los clientes potenciales desde las páginas de destino. Los clientes potenciales, una vez registrada su información de contacto en la landing page, serán contactados inmediatamente por los asesores ejecutivos al ser notificados en su correo electrónico donde recibieron una vCard (en formato .vcf) con los enlaces para realizar la llamada al cliente potencial a través de Twilio. La llamada realizada en Twilio se registra en Creatio CRM dónde se realizan los procesos y análisis de BI.

Full-stack Developer, BTQ Design, Ciudad de México

may 2018 – oct 2018